

1個で“**5万円**”の利益を得ることも可能な
資金がそれほど無い人でも実行でき、
“**無限に拡大**”していくことができ
リスクヘッジをしながら今後も続けていける
“**次世代のカメラ転売ノウハウ**”
をあなたも一緒に学びませんか？

The screenshot shows a chat interface with the following messages:

- キヤノン EF** (Yellow name tag): カメラで8万9千800円で仕入れました。店頭まで行き、動作確認済み
- Star icon**: いくらで売れた？
- Star icon**: 10万2千円100円でした。
- Blue bubble**: 今手数料5パーセントだから、8000円ぐらいの利益にはなってますね
- Star icon**: 10万2千円100円は手数料が引かれた状態なので、入金予定額ですね。
- Blue bubble**: そしたら利益12000円ぐらいか。いいですね！
- Star icon**: ありがとうございます！！
- Star icon**: 嬉しいです ✨
- Star icon**: 店頭でクラス8品、7万6千円のを見つけて、一応見せて買ったのですが、塗装はがれ多く、使用感が目立つ感じでホコリの混入も多かったです。こっちに変えて2万5千円の利益を狙おうか迷いました。
- Star icon**: 喜多さんならどうしてたかなーと

1個12000円～25000円の利益！！

売上実績

最終更新 16/12/23 21:41:36 JST

	注文商品の売上	商品数
本日	¥129,800	1
7日	¥476,910	11
15日	¥1,721,030	32
30日	¥2,470,980	50

[売上実績の詳細はこちら](#)

売上250万円、月50個販売！！

2016年の夏に“無在庫販売セミナー”を公開させていただいてから、約半年が過ぎました。

この間、私自身もこの「カメラの無在庫販売」を実践することにより、シェアできるようなノウハウを構築しています。

その結果、

- ・無在庫販売でも、“1個5万円”の利益を出すことも可能
- ・ライバルが増えても、実践を続けていく方法
- ・全くのゼロからカメラの無在庫販売を実行し、成果を上げる方法

・数百点のアカウントを複数作り、定期的に成約が取っていく方法

などがわかりました。

また私だけでなく、教わって実践した人も

- ・毎日、定期的に注文が入っています
- ・無在庫販売だけで月5万円以上稼げるようになりました
- ・この調子でもっと拡大していきたいと思っています

というような声をいただきました。

そのため、今となっては、
在庫販売よりも、無在庫販売を先にやったほうがいいのでは？
と思うようになりましたし、
全くの初心者の人でもサポートしていけば、
問題なく実践していけることがわかりました。

まあ細かい事を言うと色々ありますが、
全くの初心者の人、資金が少ない人でも問題ありません。

また、よく初心者が言われている事が多いセリフは、

“知識が無いのでできません”

ということだと思いますが、これも問題ありません。

なぜかというと、この「無在庫販売」を
強制的に実践することによって

“知識は自動的に身に着いていく状態”

になることもわかったからです。

在庫販売だけでやっているとしても、
“その商品しか扱わない”状態になりますので、
どうしても知識が偏ってきます。

その点、無在庫販売を実践した人は、

“満遍なく商品を扱う”状態になりますので、

こんなカメラがあるんだ、とか
こんなレンズがあるんだ、とか
こんなアクセサリがあるんだ、

とか色々見えてきます。

キヤノンやニコンだけでなく、扱ったことのない、
知らないカメラやレンズを知ることができます。

その結果、知識は自動的についてきますので、
のちに“在庫販売”を実践する時にも、
有利に働くということです。

だからこそ、今は

まずは無在庫販売を“気楽な気持ちで”やってみる
→“自動的に（強制的に）”知識をつける+お金を貯める
→在庫販売にもチャレンジしてみる

という流れをお勧めしています。

無在庫販売2.0ノウハウというのは、 1.0の段階からどう変わったのか？

無在庫販売1.0の時は、基本的に販売は

- Amazon

で売ることが前提で話をしました。

ただ今後は、

- ヤフオク

・メルカリ（フリマアプリ）

の話もしていこうと思います。

その結果、この3つの販売チャンネルで
それぞれ数百点（場合によっては千点以上）

のアカウントを作ることにより、

“リスクヘッジをしながら毎日注文が入ってくる状態”

を作ってもらおうと考えています。
1.0の時はAmazonだけで解説していましたが、

これは、私自身もそれほど実践していたわけではありませんでしたし、
まず最初ということで、“わかりやすく解説する”ことに特化したからです。

今でもAmazonが一番良く売れていますので、
別にこれだけでもかまわないのですが、
将来はどうなるかはわかりません。

Amazonのアカウントが急に止まることだってあるかもしれませんし、
最近では“出品制限”がかかることも言われていたりしますから、
今は良くて、いつどうなるかなんてわからないわけです。

そこで、これからは
“もっといろんな場所で幅広くやっていく”

という感じの方が良いと思ったので、
今のうちからやってみようと思って
他のチャンネルの話もしていこうと思いました。

1個で“5万円相当”の利益の話や ライバルが増えても稼いでいく方法についての話

まず、このオンラインセミナーでお伝えすることの目玉は

1個で“5万円”（厳密には5万円相当ということなのですが）の商品を公開して、具体的にどのように販売して、どのように仕入れをするのか、についてお伝えしようと思っています。

また、ちょっとしたカラクリで、1万円や2万円などの利益が増える方法があるので、それをお伝えしようと思います。

次に、意外とみんなが気づいていないけれども、

相場4～5万円程度 → 7万5000円ぐらいで2個売れた商品の事例を取り上げ、その商品の共通点について取り上げます。

おそらく、みんなの意識と反対側の商品なので、意外と気づいていないのでライバルも少ない感じです。

最近では、Amazonでは一部の商品はライバルがめっちゃめっちゃ増えていますが、それでも成約は上がっています。

そこで、ライバルが多い商品でも成約を上げていく方法、なども取り上げたいと思います。

メルカリ、ヤフオク無在庫販売で 上手いこと利益が得られた商品の話

次は、私自身が実践して、メルカリ無在庫販売で意外と売れた商品の話です。

これは、まあ言ってみれば誰でも知っているような商品なのですが、

やっているかやっていないかという話ですね。

もちろん類似商品もたくさんあるので、そのあたりでもいいですし、メルカリを実践してわかった、“ある共通点”についてもわかってきました。

その“ある共通点”を知っておくことで、
無在庫販売だけでなく、
在庫販売についても利益を得ることができます。

次にヤフオクについて。

ヤフオクは以前は、カメラ屋さんで仕入れてなるべく
回転を速くしようということで、1円スタートなどで売っていた人が
多かった時代もありましたが、今やその方法は通用しなくなりました。

以前ほど値段も上がりませんし、その方法を今やったところで
せいぜいトントン～良くてもちょっと利益が
得られる程度で終わってしまうことが多いです。

クレジットカードで仕入れていれば速く売らないといけないので
赤字になってしまっているという声も良く聞きます。

そこで無在庫販売を取り入れることで、
焦らずに高値で販売することが可能になります。

資金がある方は、もっといろんなやり方もありますが、
少なくとも私のところにこられる方は

“それほど資金が無いけれど、なんとかして稼ぎたい”

という方が多かったので

これはあくまで**“弱者の戦略”**になってくると思います。

ヤフオクの無在庫販売というのも、
今までそれほど意識していませんでしたが、
私が少しテストしてみただけでも、
意外と売れるなと思った商品もありましたし、

“この商品がこんな値段で売れるんだ”

ということもよくありました。

**普通に売っても7万円ぐらいの相場の商品が、
なんと、9万8000円という値段で売れたのです。**

しかもその商品はヤフオクで仕入れました。(笑)

これはちょっと驚きますよね。

つまり、これはやった人だけが感じることができますので、
まずは、やってみる事をお勧めします。

Amazon無在庫販売と、ヤフオク無在庫販売と、
メルカリ無在庫販売では、もちろん戦略、気をつけるべきポイント

は違いますので、

それぞれにおいてのお勧め商品や、戦略、気をつけるべきポイント

について書いてみる事にしました。

出張しながら、旅行しながらでも 無在庫販売をやる方法

あとは、ちょっとオマケ的な話になりますが、
私自身が実践してわかった、

“出張先でも無在庫販売を実践する方法”

についても話してみたいと思います。

1.0は基本的な話でしたので、それほど取り上げていませんでしたが、
2.0は応用編ということで、取り上げてみたいと思います。

この応用編を実践することで、

“自宅にいなくても無在庫販売ができる”

という状態になります。

例えば、夜に注文が入ったら、リサーチだけしておいて翌日カメラ屋さんに寄ってすぐに発送、

というようなことができるようになります。

実際にやってみて思いましたが、意外とこれはできるものだな、ということです。

ただ、このリアル店舗を使った無在庫販売は、ある程度の都市である必要があるので、

東京、大阪、名古屋、ギリギリ福岡ぐらいまでです。

それ以上田舎になるとネットを使うことになります。

定番系の商品であれば、そこそこ田舎でも問題ありませんが、ニッチな商品になると探すのが難しくなるので、都心部でないと対応できないことが多いです。

このあたりのバランスもわかってきましたので、ぜひ私の事例も参考にしてみてください。

出張が多い方、出掛けるのが好きな方は、このようなやり方も知っておくことで、休止設定をせずに済むので、

**例えば1日10万円の売上が上がっているとしたら
(実際すでにそれぐらいの売上は上がっているのですが)
4日で40万円の売上を捨てずに済むからです。**

私も以前はよく休止設定をしていましたが、それほど休止をする必要性が下がってきました。

今はまだ、このあたりの作業は自分でやっている段階ですが、
今後はこのあたりも外注さんなどに任せて、
外注化することができれば、
もっと自由にやることもできると思います。

私も外注さんを少しですが手伝ってもらっているので、
上手く外注さんを活用すれば、
もっと数を増やしたりすることもできます。

外注さんの募集の仕方や、外注さんとの付き合い方
なども、現時点でわかったことをまとめてみました。
とまあ、このオンラインセミナーは実際とてもマニアックなノウハウで、
カメラ転売だけでも結構マニアックなのですが、
無在庫販売というところもさらにマニアックで、
その中でも相当マニアックな話をしています。（笑）

ですので、このオンラインセミナーを買っていく人は、
まあそれほどいないでしょう。

ですのであくまで買う人が少ないと思われるものなので
値段はそれなりに高額です。

ただ、内容を考えるとメリットはあるものになっている
とは思いますが。

実際、このオンラインセミナーは東京でリアルのセミナーとしても
開催したのですが、
そこでもとても好評をいただいていた。

ですからもしこの“無在庫販売2.0セミナー”に興味を持ったのであれば、
ぜひ見てみる事をお勧めします。

**無在庫販売2.0セミナーは
無在庫販売セミナー(1.0)と一緒に
見てもらえるとさらに相乗効果がある**

こちらの無在庫販売2.0セミナーを東京で開催した時には
全くのカメラ転売未経験の方も参加されました。

その方には、“お試し夜な夜なコンサル”にも参加されたので
その時に全部イチから手取り足取りで

・ Amazonの登録の仕方

などから教えることになったのですが、
いきなり2.0セミナーって、ちょっとハードルが高かったかな？（笑）
とも思いました。

まあ実際に実地で教えたので、その方はわかりやすかったようですが、

結局のところ、1.0の基本編を見てもらったほうが
わかりやすいのはわかりやすいのかなと思いました。

理由は、1.0のほうが基本編みたいなイメージになっていますから。

ただ、1.0をすでに購入していただいた方も多くいますので、
そのような方は、2.0もスッと入っていくのだと思います。

たださすがに、

**Amazonの登録の仕方すらわからない、
ヤフオクで何も出品したことが無い、**

というような方の場合は、私が時々募集している

実地のコンサル（“夜な夜なコンサル”のような）
に来ていただいて、手取り足取り教えた方が早いと思うので、
また募集がある時に参加してもらった方が
わかりやすいかなとは思っています。

1.0と2.0セットと 2.0のみの2バージョン作ります

ですので、今回は以前発売させていただいた

無在庫販売セミナー(1.0)

と

無在庫販売2.0セミナー（オンライン版）

のセットと、無在庫販売2.0セミナーのみ
の2パターン作りましたので、

1.0をすでに購入された方や、そこそこ自信のある方は、
2.0のみ、最初から色々知りたい方は、
セットの方を購入いただくと理解できるようになっています。

無在庫販売2.0セミナー オンライン版の価格は？

価格：39800円（税込）

とします。

無在庫販売セミナー（1.0）とセットの場合は

1万円引きの **49800円（税込）**。

このオンラインセミナーは、数ある私のカメラ転売の教材でも群を抜いて再現性が高く、人気な教材になります。

すでに50人以上の方が購入され、カメラの無在庫販売で稼ぎ始めています。

あなたも“喜多式・カメラの無在庫販売ノウハウ”を身に付けて今すぐ稼いでいきませんか？

きっと、見える世界が大きく変わってくると思います。

無在庫販売2.0セミナーオンライン版に申し込む

今後もガンガン頑張ってください。

ありがとうございました。

<特商法の表示>